

Pressemitteilung vom 30.06.2026

Andreas Pfaff wird Bereichsleiter Nord/West der Berlin Hyp, Tobias Matheis übernimmt in Hamburg

Andreas Pfaff wird neuer Bereichsleiter der Vertriebsregion Nord/West der Berlin Hyp und verantwortet damit künftig in übergeordneter Rolle die Standorte in Hamburg, Düsseldorf und Frankfurt. Der langjährige Leiter der Hamburger Niederlassung des gewerblichen Immobilienfinanzierers der LBBW übernimmt die neue Position ab dem 1. Juli 2026.

Andreas Pfaff folgt als Bereichsleiter auf Oliver Hecht, der die Region Nord/West zuletzt parallel zu seinem Mandat als Marktvorstand geführt hatte und sich nun vollumfänglich auf seine Rolle im Berlin Hyp-Vorstandsteam um den Vorsitzenden Sascha Klaus fokussiert. Die Nachfolge von Andreas Pfaff als Niederlassungsleiter in Hamburg wiederum tritt Tobias Matheis an.

Hohe Expertise und Vernetzung in der Immobilienwirtschaft

„Ich freue mich sehr auf diese ebenso spannende wie anspruchsvolle Aufgabe. In meiner neuen Rolle möchte ich dazu beitragen, den bereits starken Wirkungsgrad der Berlin Hyp weiter auszubauen, die Marktdurchdringung an den Standorten in meinem Verantwortungsbereich gezielt zu vertiefen und gemeinsam einen nachhaltigen Wachstumskurs fortzusetzen. Denn auch in dieser dynamischen, herausfordernden Marktsituation gibt es Opportunitäten. Diese wollen wir als Finanzierer den Kunden aufzeigen und sie als stabiler, leistungsstarker Partner begleiten. Gleiches gilt für unsere Verbundpartner, die Sparkassen“, so Andreas Pfaff. „Die Verantwortung für unsere Niederlassung in Hamburg übergebe ich sehr gerne an Tobias Matheis, der seine berufliche Entwicklung maßgeblich innerhalb der Berlin Hyp gestaltet hat und nun verdientermaßen meine Nachfolge antritt.“

„Mit Andreas Pfaff haben wir einen äußerst erfahrenen Bankmanager für diese wichtige Schnittstellenposition als Bereichsleiter für die Region Nord/West gewonnen. Er hat über viele Jahre hinweg immer wieder bewiesen, dass er über eine herausragende Expertise in der gewerblichen Immobilienfinanzierung über alle Assetklassen und Kundengruppen hinweg verfügt und außerdem bestens vernetzt ist. Auch darüber hinaus hat er sich außerordentlich für die Berlin Hyp engagiert und zu deren großem Gesamterfolg beigetragen“, sagt Sascha Klaus, Mitglied des Vorstands der LBBW und Vorsitzender des Vorstands der Berlin Hyp. „Seinem Vorgänger Oliver Hecht danke ich ebenso für seinen Einsatz und freue mich auf die Fortsetzung der zu Jahresbeginn aufgenommenen gemeinsamen Vorstandsarbeit. Tobias Matheis wünsche ich viel Erfolg in der neuen Position als Niederlassungsleiter in Hamburg.“

Erfolgreiche Karrierewege bei der Berlin Hyp

Andreas Pfaff ist seit 2010 für die Berlin Hyp tätig. Als Niederlassungsleiter in

Hamburg verantwortete der Immobilienökonom die Reorganisation des Standortes, sorgte für eine Verbesserung der Marktdurchdringung in der Hansestadt und eine erhebliche Steigerung des Geschäftsvolumens. Als stellvertretender Bereichsleiter wirkte er in vielen strategischen Projekten der Bank mit und unterstützte so die gesamthafte Entwicklung des Geschäftsfeldes und die Marktposition der Berlin Hyp. Vorherige berufliche Stationen von Andreas Pfaff waren u.a. Barclays Capital und die Aareal Bank.

Tobias Matheis ist seit 17 Jahren bei der Berlin Hyp. Als Trainee bei der Immobilienbank gestartet, setzte er anschließend seine Laufbahn als Kundenbetreuer in der Niederlassung Hamburg fort, wo er seit 2014 als Senior Kundenbetreuer tätig ist. In dieser Rolle betreute er sehr erfolgreich und mit hoher Marktpresenz institutionelle Investoren über alle Assetklassen hinweg.

Pressekontakt

Nicole Hanke

Leitung Kommunikation, Marketing und Vorstandsstab CRE

+49 172 393 03 22

nicole.hanke@berlinhyp.de

Über Berlin Hyp:

Die Berlin Hyp ist eine führende Adresse für gewerbliche Immobilienfinanzierungen und das CRE-Kompetenzzentrum der LBBW. Mit direkter Präsenz in Deutschland sowie den Kernmärkten Europas und Nordamerikas, umfassender Expertise und modernen Prozessen unterstützen wir Investoren und Immobilienunternehmen dabei, ihre Ziele zu realisieren. Dabei verbinden wir die Agilität eines Spezialfinanzierers mit der Stabilität und dem breiten Dienstleistungsangebot der besten mittelständischen Universalbank. Den deutschen Sparkassen stellen wir eine breite Produktpalette aus dem Bereich der gewerblichen Immobilienfinanzierung zur Verfügung. Mit dem umfassenden Leistungsspektrum und angetrieben vom Anspruch, der modernste und nachhaltigste Immobilienfinanzierer zu sein, schaffen wir neue Möglichkeiten.